

Lean Startup canvas

2. Vilka problem eller behov löser jag för mina kunder?

4. Vilka är de bästa funktionerna i min produkt eller tjänst som kunderna kommer att bry sig mest om?

3. Vad är det för tjänst eller produkt som jag ska sälja som kommer att lösa mina kunders problem?

5. Genom vilka kanaler når jag ut till mina kunder?

1. Vilka är mina kunder?

8. Hur ska jag följa upp mitt företag så jag vet att jag lyckas?

9. Vad är det i mitt företag som gör mig unik jämfört med mina konkurrenter?

7. Vad kommer det kosta mig att starta företaget?

6. Vad har jag tänkt ta för pris för min produkt eller tjänst?

10. Hur ska min affärsidé skapa värde utifrån ett hållbarhetsperspektiv?