

Affärsplan

Hur ska du nå dina företagsmål? Skriv din affärsplan med hjälp av 15 frågor.

1. Vilka är mina kunder?

2. Vilka problem eller behov löser jag för mina kunder?

3. Vad är det för tjänst eller produkt som jag ska sälja som kommer att lösa mina kunders problem?

4. Vilka är de bästa funktionerna i min produkt eller tjänst som kunderna kommer att bry sig mest om?

5. Genom vilka kanaler når jag ut till mina kunder?

6. Vad har jag tänkt ta för pris för min produkt eller tjänst?

7. Vad kommer det kosta mig att starta företaget?

8. Hur ska jag följa upp mitt företag så jag vet att jag lyckas?

9. Vad är det i mitt företag som gör mig unik jämfört med mina konkurrenter?

10. Hur ska min affärsidé skapa värde utifrån ett hållbarhetsperspektiv?

11. Vilken potential finns i min marknad, hur många kunder kan jag nå under mitt första år?

12. Hur ser konkurrensen ut?

13. Vilka jobbar jag med? Vilka är våra kompetenser och styrkor? Behöver de kompletteras?

14. Vilka är de viktigaste fokusområdena som jag behöver jobba med för att lyckas med mitt företag?

15. Vilka är mina viktigaste aktiviteter i starten och när behöver de vara klara?